



PPP Canada

ASDÉQ

27 Février 2013

Carol Beaulieu - Vice-président Développement de projets



Table des matières

PPP canada

Définition d'un PPP

Marché canadien

Fonds PPP Canada

Facteurs Macros

Facteurs Micro

Mythes

Quelques exemples pratico-pratiques



PPP Canada

- Une Société de la Couronne qui relève du Ministre des Finances
- En opération depuis 2009

Le mandat est de promouvoir les PPP comme suit:

- En étant une source d'expertise et en exerçant un leadership national
- En conseillant le gouvernement fédéral sur la mise en oeuvre des PPP
- En faisant la promotion des PPP aux autres niveaux de gouvernement via le Fonds PPP Canada



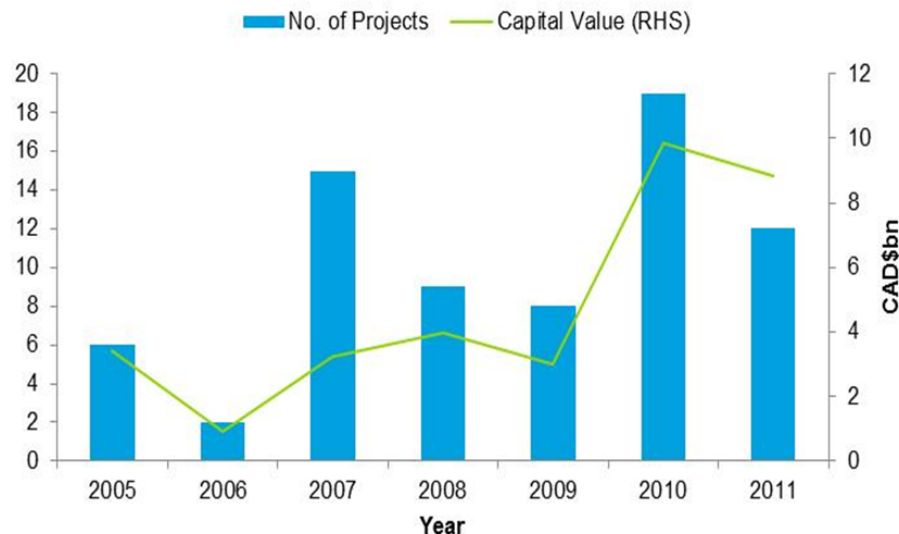
- Définition d'un PPP (Intentionnellement non-traduit)
- P3s are a long-term performance-based approach for procuring public infrastructure where the private sector assumes a major share of the responsibility in terms of risk and financing for the delivery and the performance of the infrastructure, from design and structural planning, to long-term maintenance.



Partenariats Public-Privé: Une part de plus en plus importante de la livraison des infrastructures publiques

Plus de 100 PPP au Canada depuis les 10 dernières années, plus de 55 milliards*

- Principalement dans le secteur des Transports et dans le secteur hospitalier
- Concentrés dans un nombre restreint de provinces
- Sur le plan international– 155 pays ont mis de l'avant une politique concernant les PPPs



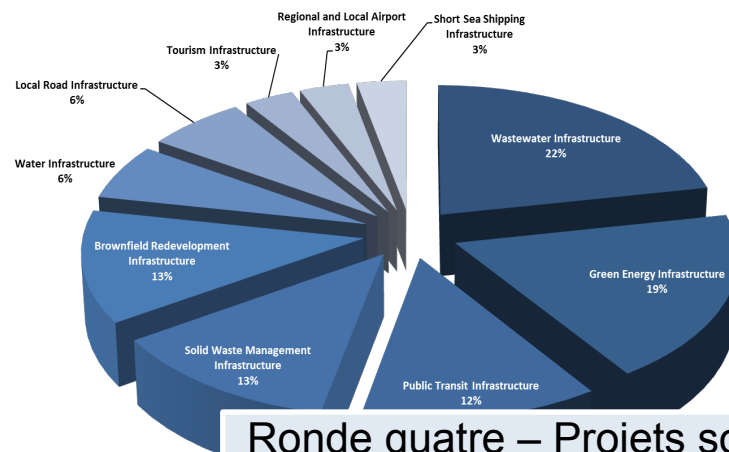
* Source: Canadian Council for Public Private Partnerships , Canadian PPP Project Database. <http://www.pppcouncil.ca/>



Fonds PPP Canada

- Fonds de 1,2 milliard sur 5 ans
- Programme basé sur le mérite – pas d'allocation per capita
- Tous les projets soumis sont évalués au mérite en regard des critères de viabilité du projet en terme de PPP

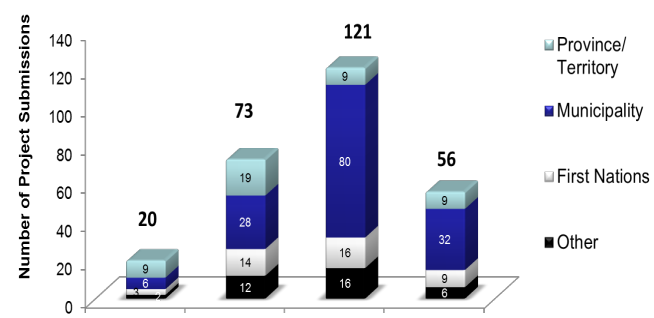
Fonds PPP Canada



Ronde quatre – Projets soumis par secteur prioritaire

Intérêt soutenu pour le Programme

Intérêts de nouvelles juridictions envers les PPP (Provinces et municipalités)



Projets soumis par ronde



Facteurs macro:

Le marché

- La stabilité du pipeline de projets
- La stabilité du système politique et légal
- L'engagement de l'Autorité publique de soutenir l'approche PPP
- La prévisibilité de la stratégie d'attribution (procurement process)
- La prévisibilité de l'atteinte de la clôture commerciale et financière



Facteurs micro:

La qualité de la partie publique

- Durant la phase de développement du dossier d'affaires
- Durant la période d'acquisition
- Durant la période de mise en œuvre (construction)
- Durant la période d'opération

L'existence d'une compétition réelle et effective dans ce type de projet



Quelques mythes déboulonnés

- PPP = Privatisation
- PPP = Utilisateurs-payeurs
- Le transfert de risques des PPP est utopique
- Les contrats PPP sont trop rigides pour intégrer les changements structurels
- PPP = Exportation de notre développement économique
- Les PPP existent parce que le secteur public est déficient



Un peu de pratico-pratique

- Pont Disraéli-Winnipeg (différence entre une vision à long terme et une vision à court terme)
- Autoroute 30 – Remblai léger (pression des frais financiers durant la construction)
- BC-Logements sociaux-ordonnancement du projet (innovation)
- Maritime-Radio-Communication-initiative (sous-estimation des coûts du projet, implosion de la gouvernance)

CONTACT

100, rue Queen, suite 630
Ottawa (Ontario) K1P 1J9

Téléphone: (613) 947-9480
Fax: (613) 947-2289
Courriel: info@p3canada.ca