



PPP Canada

ASDÉQ

27 Février 2013

Carol Beaulieu - Vice-président Développement de projets



Table des matières

PPP canada

Définition d'un PPP

Marché canadien

Fonds PPP Canada

Facteurs Macros

Facteurs Micro

Mythes

Quelques exemples pratico-pratiques



PPP Canada

- Une Société de la Couronne qui relève du Ministre des Finances
- En opération depuis 2009

Le mandat est de promouvoir les PPP comme suit:

- En étant une source d'expertise et en exerçant un leadership national
- En conseillant le gouvernement fédéral sur la mise en oeuvre des PPP
- En faisant la promotion des PPP aux autres niveaux de gouvernement via le Fonds PPP Canada



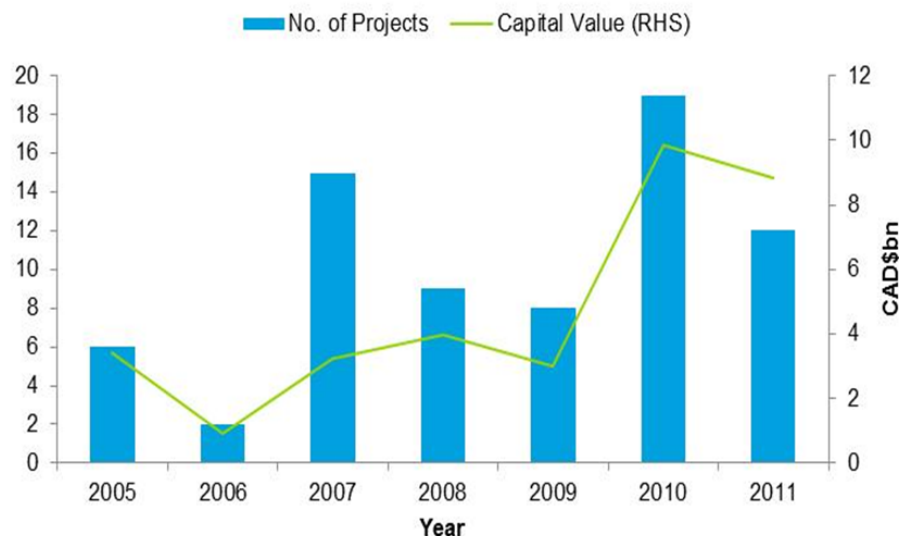
- Définition d'un PPP (Intentionnellement non-traduit)
- P3s are a long-term performance-based approach for procuring public infrastructure where the private sector assumes a major share of the responsibility in terms of risk and financing for the delivery and the performance of the infrastructure, from design and structural planning, to long-term maintenance.



Partenariats Public-Privé: Une part de plus en plus importante de la livraison des infrastructures publiques

Plus de 100 PPP au Canada depuis les 10 dernières années, plus de 55 milliards*

- Principalement dans le secteur des Transports et dans le secteur hospitalier
- Concentrés dans un nombre restreint de provinces
- Sur le plan international– 155 pays ont mis de l'avant une politique concernant les PPPs



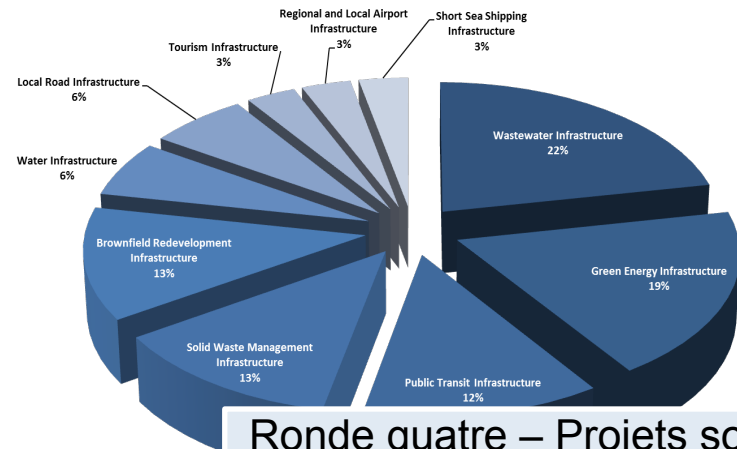
* Source: Canadian Council for Public Private Partnerships , Canadian PPP Project Database. <http://www.pppcouncil.ca/>



Fonds PPP Canada

- Fonds de 1,2 milliard sur 5 ans
- Programme basé sur le mérite – pas d'allocation per capita
- Tous les projets soumis sont évalués au mérite en regard des critères de viabilité du projet en terme de PPP

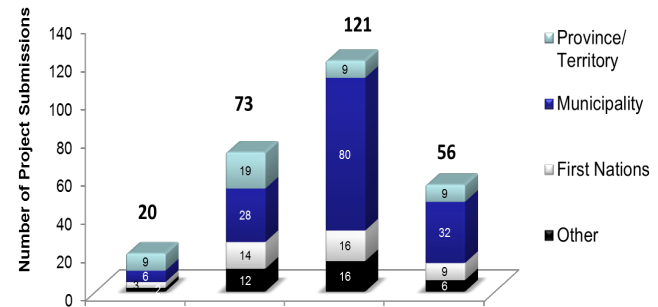
Fonds PPP Canada



Intérêt soutenu pour le Programme

Intérêts de nouvelles juridictions envers les PPP (Provinces et municipalités)

Ronde quatre – Projets soumis par secteur prioritaire



Projets soumis par ronde



Facteurs macro:

Le marché

- La stabilité du pipeline de projets
- La stabilité du système politique et légal
- L'engagement de l'Autorité publique de soutenir l'approche PPP
- La prévisibilité de la stratégie d'attribution (procurement process)
- La prévisibilité de l'atteinte de la clôture commerciale et financière



Facteurs micro:

La qualité de la partie publique

- Durant la phase de développement du dossier d'affaires
- Durant la période d'acquisition
- Durant la période de mise en œuvre (construction)
- Durant la période d'opération

L'existence d'une compétition réelle et effective dans ce type de projet



Quelques mythes débouloonnés

- PPP = Privatisation
- PPP = Utilisateurs-payeurs
- Le transfert de risques des PPP est utopique
- Les contrats PPP sont trop rigides pour intégrer les changements structurels
- PPP = Exportation de notre développement économique
- Les PPP existent parce que le secteur public est déficient



Un peu de pratico-pratique

- Pont Disraéli-Winnipeg (différence entre une vision à long terme et une vision à court terme)
- Autoroute 30 – Remblai léger (pression des frais financiers durant la construction)
- BC-Logements sociaux-ordonnancement du projet (innovation)
- Maritime-Radio-Communication-initiative (sous-estimation des coûts du projet, implosion de la gouvernance)

CONTACT

100, rue Queen, suite 630
Ottawa (Ontario) K1P 1J9

Téléphone: (613) 947-9480
Fax: (613) 947-2289
Courriel: info@p3canada.ca