



Department of Finance
Canada

Ministère des Finances
Canada

Productivité – Portrait de la situation au Canada et implications pour le cadre stratégique.

**Direction des politiques économique et fiscale
Novembre 2010**

Canada^{ca}

Aperçu de la présentation

- **Tendances récentes et contexte**
- **Déterminants de la productivité**
- **Cadre stratégique**
- **L'avenir**

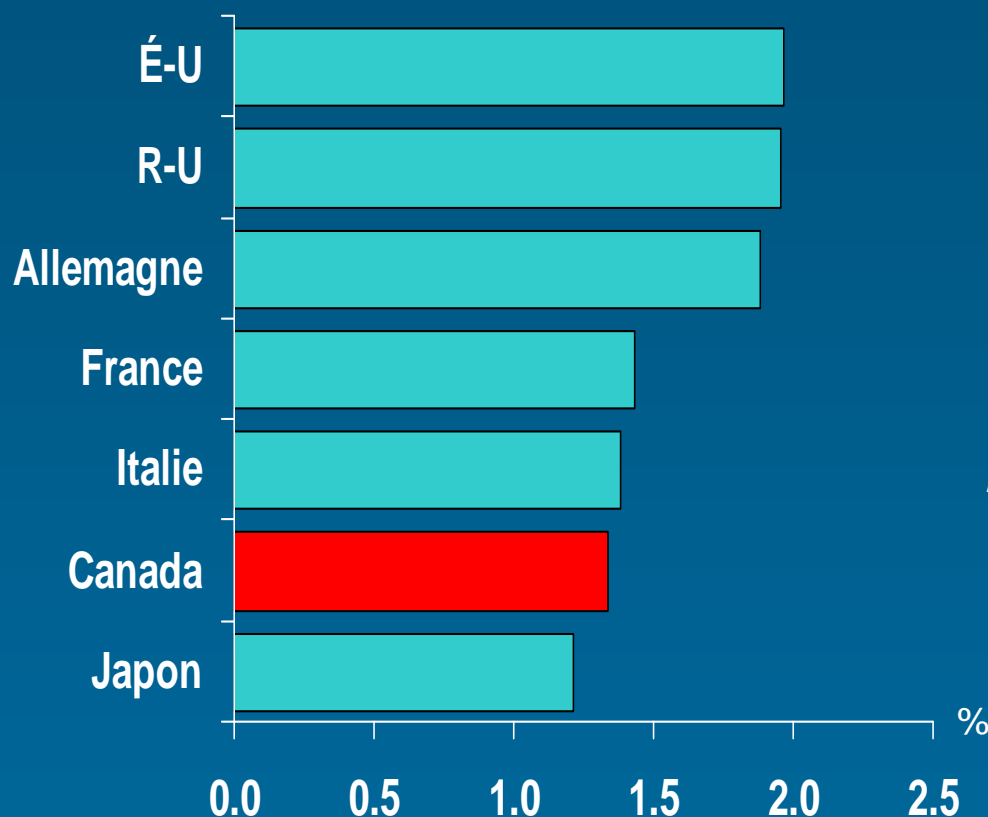
À compter du début des années 1990, on a commencé à mettre en place un cadre stratégique solide...

- **Libéralisation des échanges commerciaux : ALE (1988); ALENA (1994)**
- **Réformes du marché du travail : réforme de l'assurance-emploi (1994)**
- **Inflation faible et stable : établissement de fourchettes cibles (1991)**
- **Cadre financier solide : élimination du déficit et réduction de la dette (1994)**
- **Amélioration du régime fiscal : instauration de la TPS, réductions de l'impôt sur le revenu des particuliers et des sociétés**

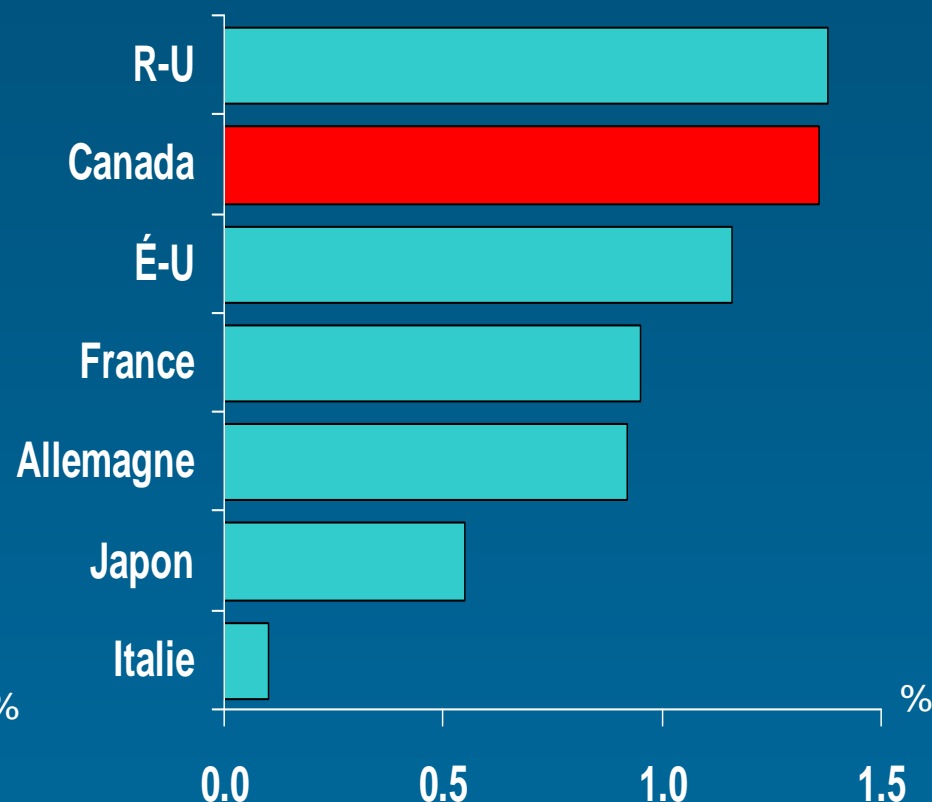
... ce qui a permis d'enregistrer la deuxième plus forte croissance du PIB par habitant.

Croissance du PIB réel par habitant, pays du G-7

1989-1999



1999-2009



Rang du Canada parmi 26 pays de l'OCDE : 20^e

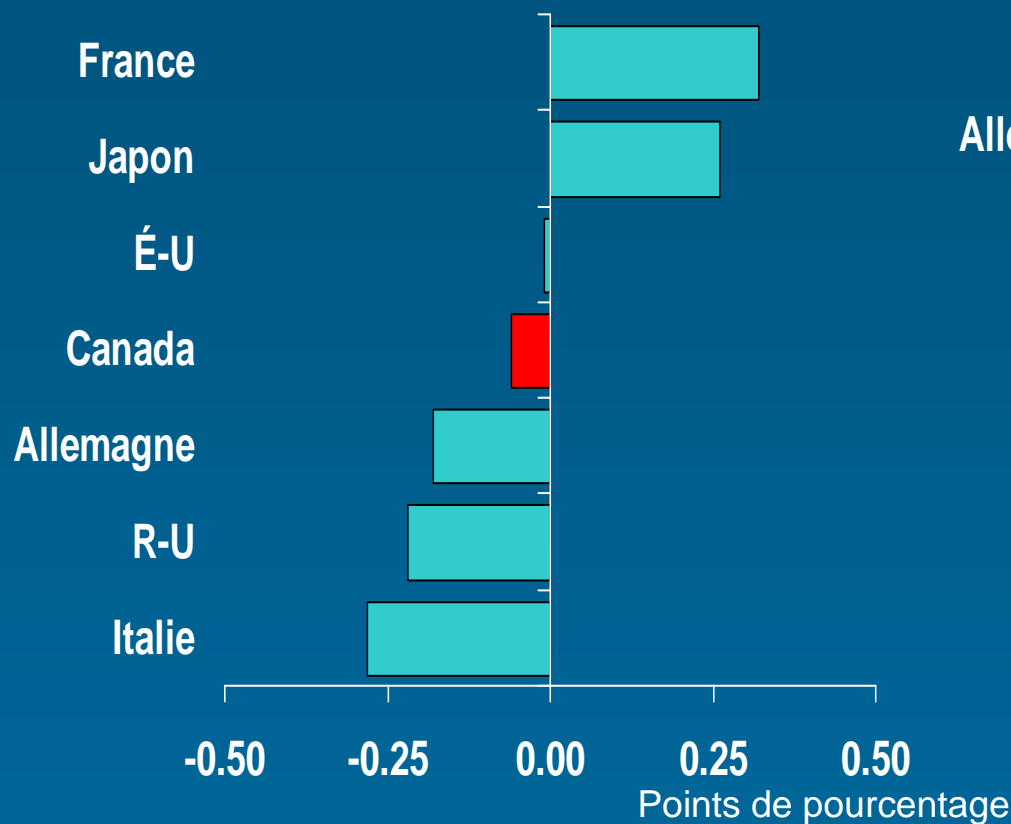
Rang du Canada parmi 26 pays de l'OCDE : 10^e

Sources : OCDE, Haver. Nota : La croissance du PIB réel par habitant est la mesure la plus courante de l'amélioration du niveau de vie.

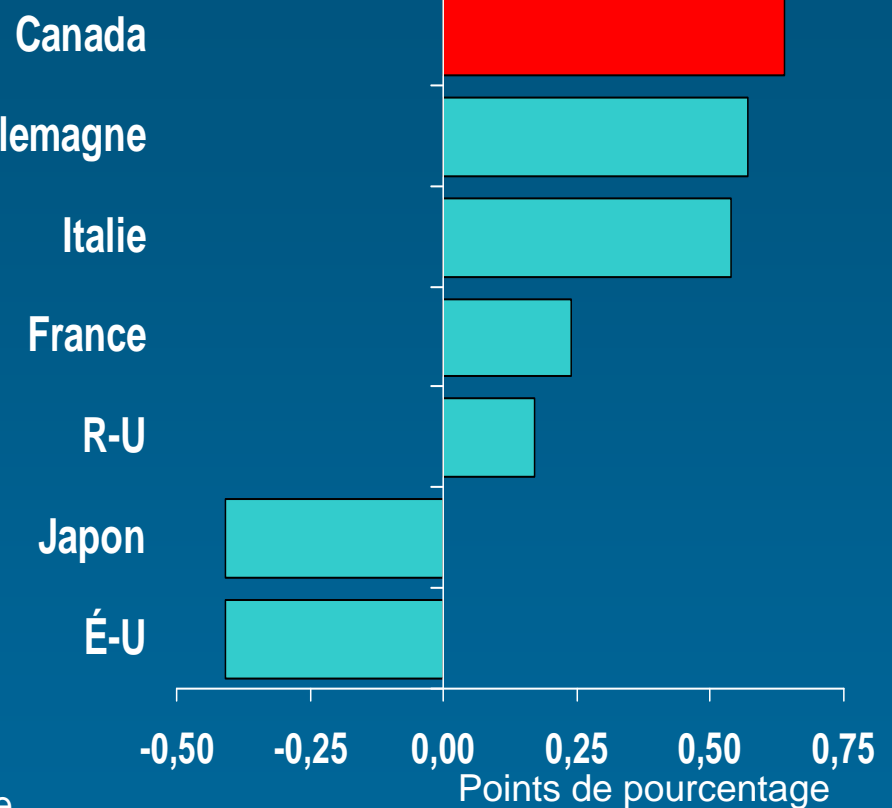
La hausse plus prononcée du niveau de vie au Canada est attribuable à l'amélioration des conditions sur le marché du travail.

Évolution du taux d'emploi, pays du G-7

1989-1999



1999-2009

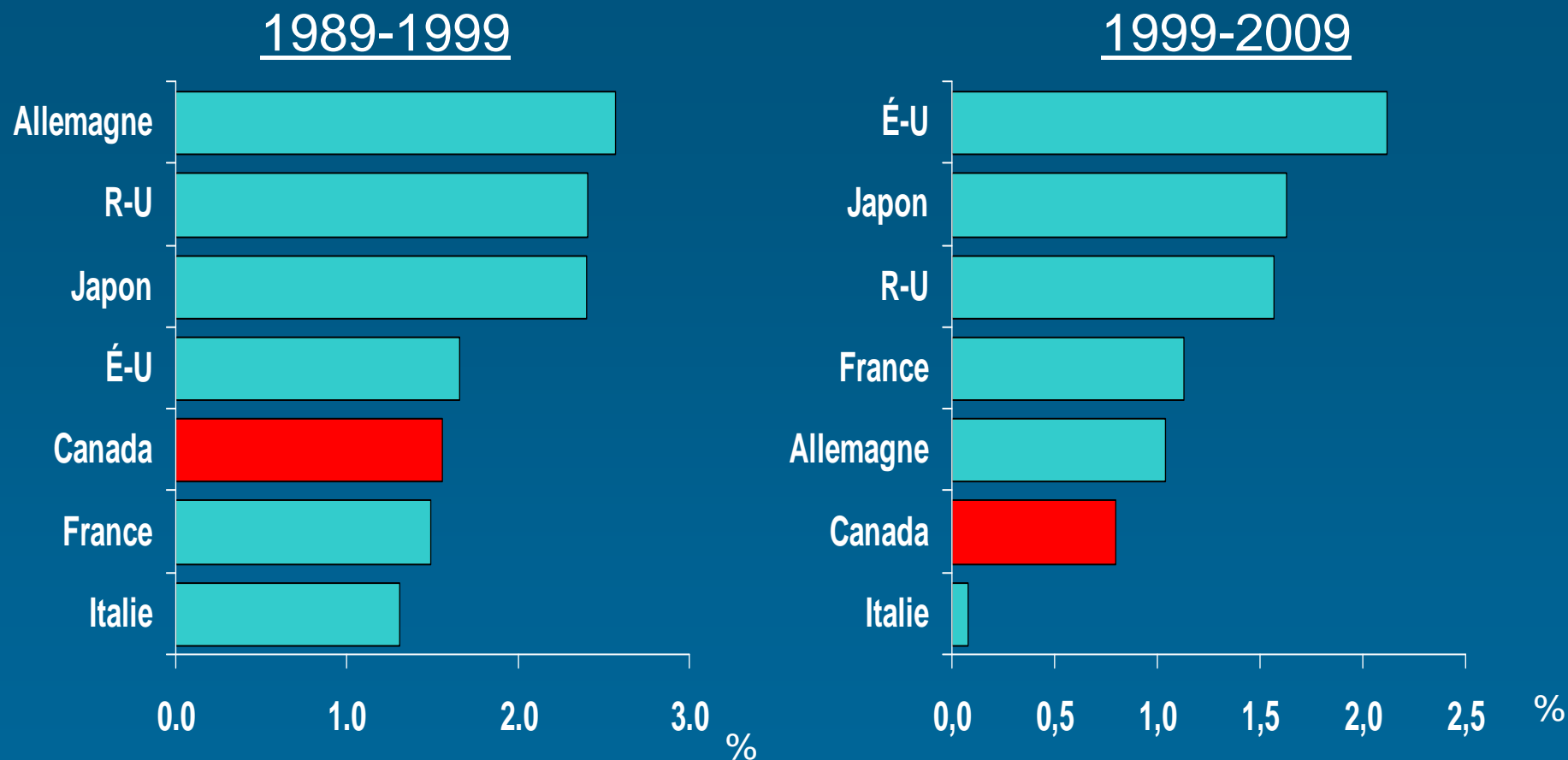


Rang du Canada parmi 26 pays de l'OCDE : 20^e

Rang du Canada parmi 26 pays de l'OCDE : 8^e

Toutefois, le Canada continue de traîner de l'arrière au chapitre de la croissance de la productivité.

Croissance de la productivité du travail, pays du G-7

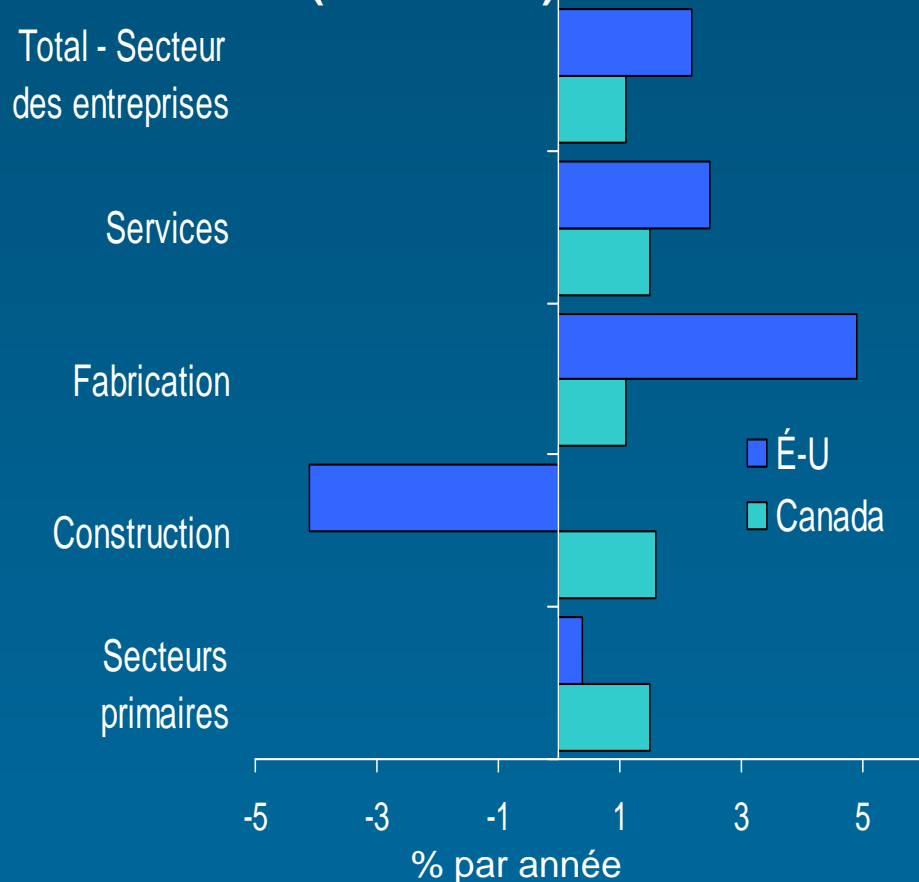


Rang du Canada parmi 26 pays de l'OCDE : 18^e

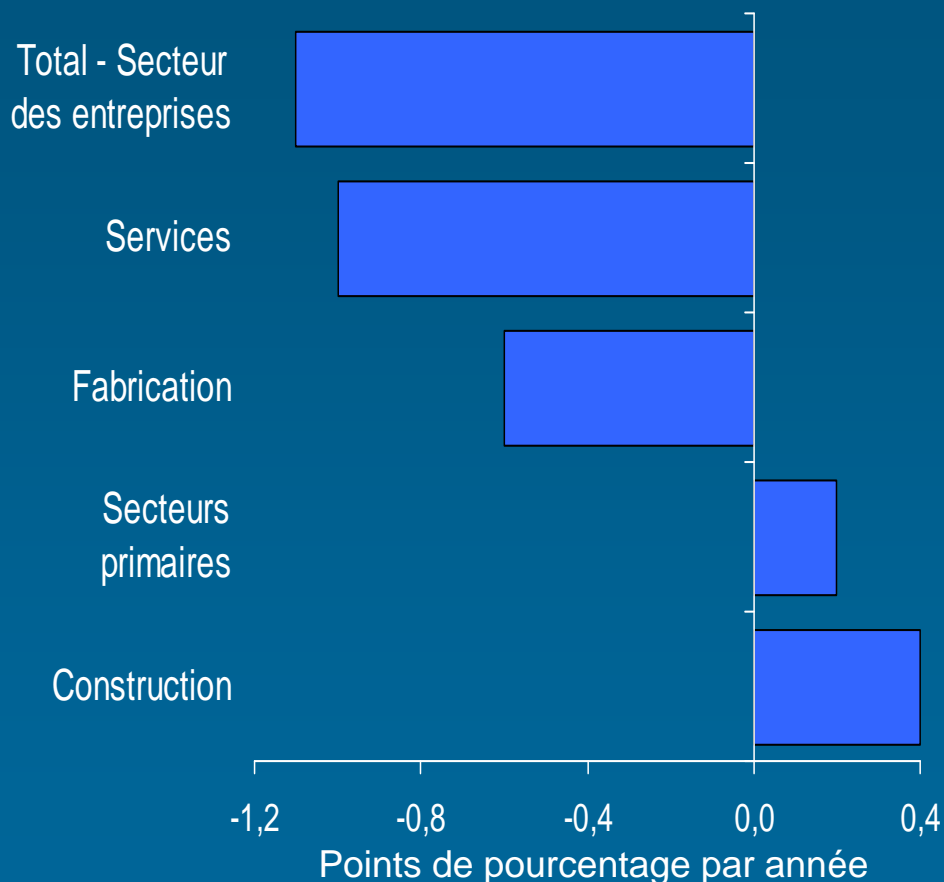
Rang du Canada parmi 26 pays de l'OCDE : 20^e

La faible croissance de la productivité au Canada par rapport aux États-Unis est un phénomène généralisé.

Croissance de la productivité du secteur des entreprises, Canada et É-U (2000-2007)



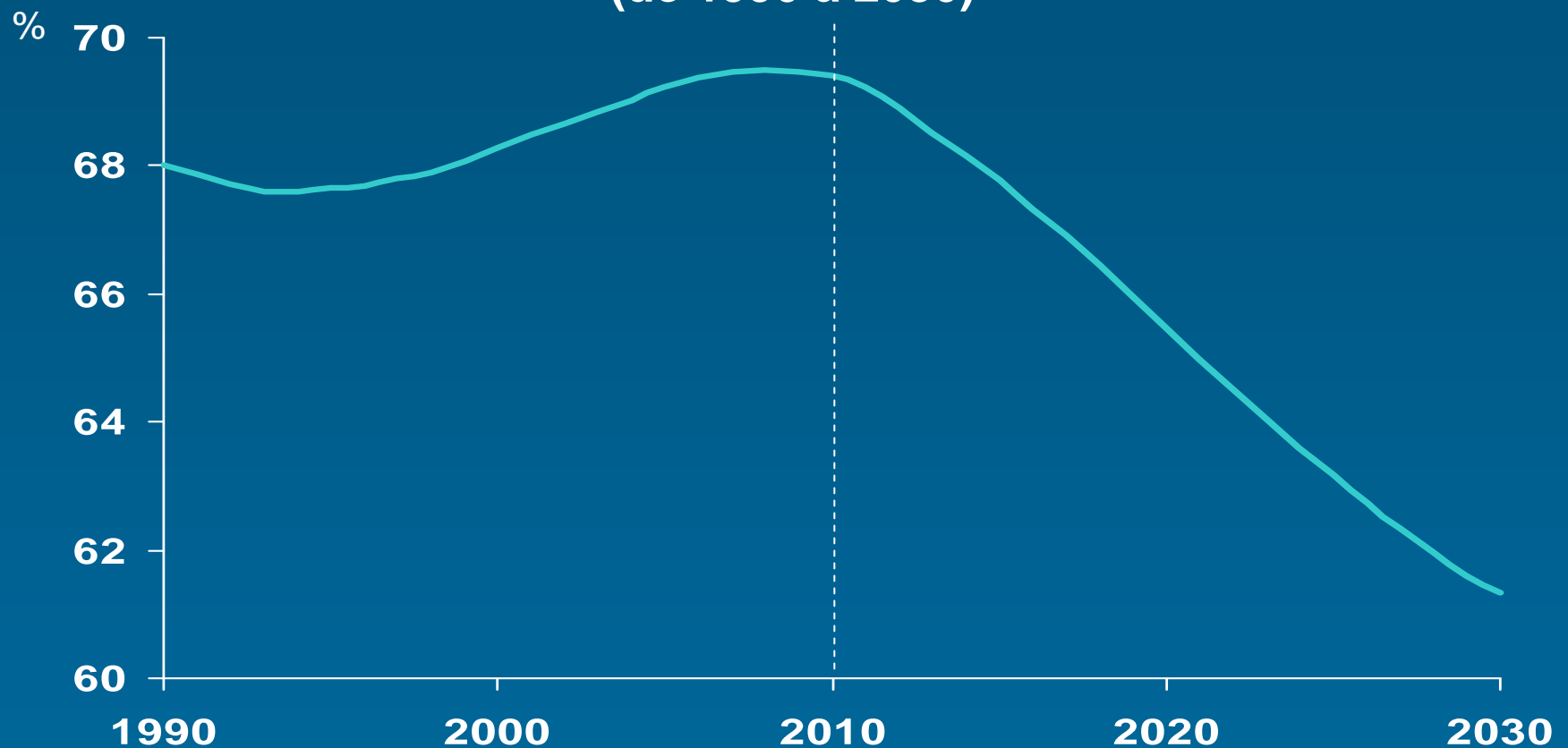
Part de l'écart entre le Canada et les É-U attribuable à chaque secteur (2000-2007)



Sources : Baldwin et Gu, *La productivité du Canada de 1961 à 2008 : mise à jour des tendances à long terme* (2009); calculs de Finances Canada. La croissance de la productivité du travail correspond à l'augmentation de la production par heure travaillée.

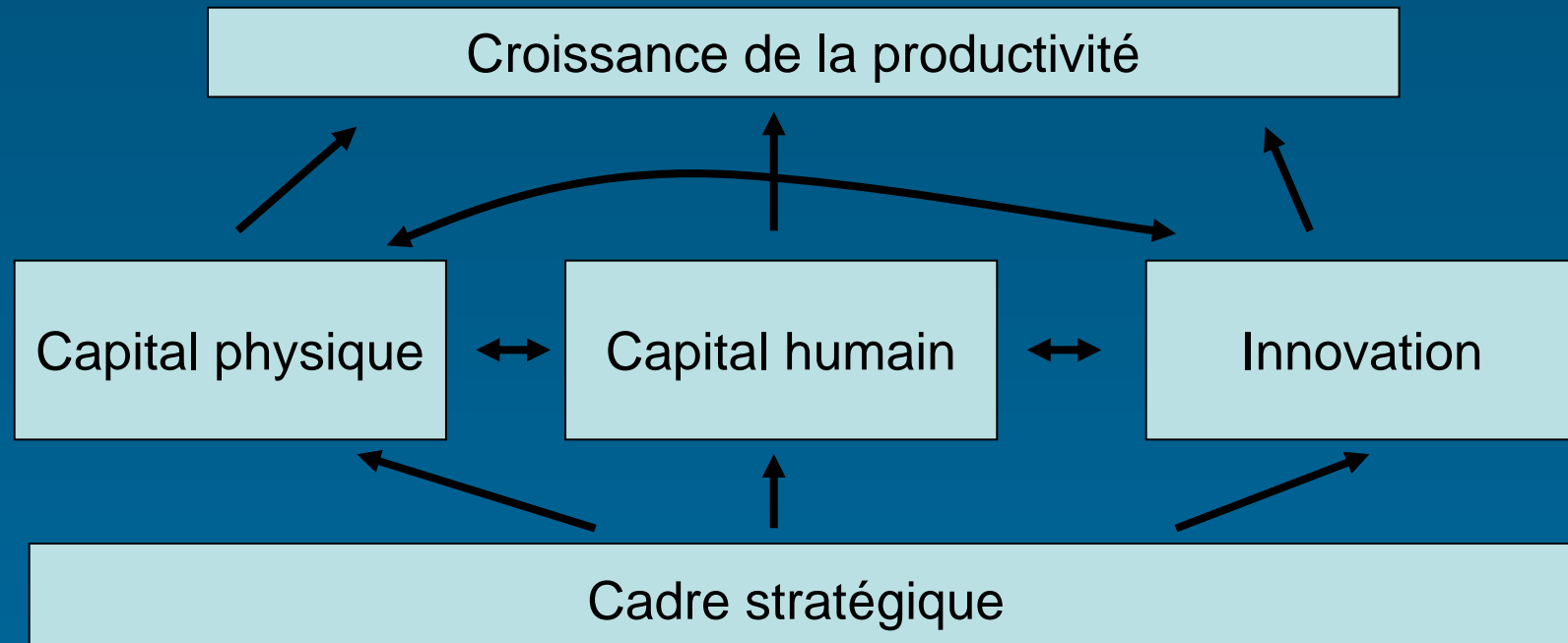
Dans l'avenir, il faudra une croissance plus vigoureuse de la productivité pour pouvoir maintenir une forte hausse du niveau de vie.

**Proportion de la population canadienne âgée de 15 à 64 ans
(de 1990 à 2030)**



Sources : Données historiques de Statistique Canada; projections calculées par Finances Canada d'après les taux de croissance figurant dans le 23^e Rapport actuariel de l'actuaire en chef sur le Régime de pensions du Canada.

Principaux déterminants de la productivité



Capital humain – Alors que le Canada se compare favorablement aux autres pays en termes du capital humain, il y a de la place pour l'amélioration.

Forces

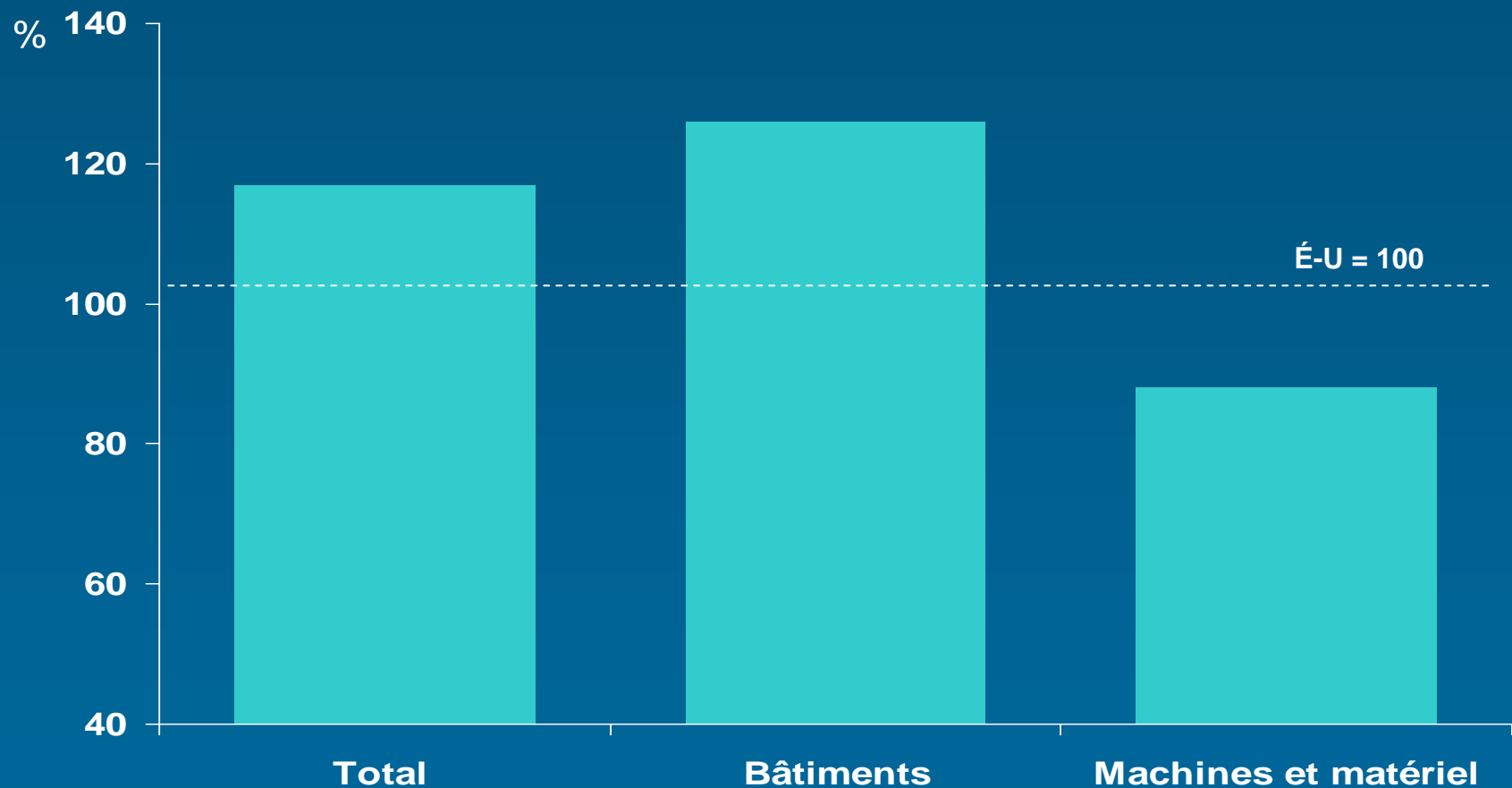
- ✓ Le Canada se classe premier au chapitre de la proportion de la population ayant fait des études postsecondaires.
- ✓ Les Canadiens obtiennent de bons résultats lors d'épreuves internationales.
- ✓ Le Canada parvient de façon relativement efficace à assurer l'intégration des enfants d'immigrants.
- ✓ Le Canada se compare bien au chapitre de la formation liée à l'emploi.

Défis

- ✓ Les cadres canadiens ont un niveau de scolarité moins élevé que leurs homologues américains.
- ✓ La proportion de Canadiens ayant un doctorat ou un diplôme en sciences est moins élevée que dans d'autres pays.
- ✓ Les nouveaux immigrants ont de la difficulté à s'intégrer au marché du travail.
- ✓ Le niveau de scolarité des Canadiens autochtones est moins élevé que celui des autres Canadiens.

Capital physique : Par rapport aux États-Unis, on observe au Canada une plus forte intensité de capital, mais une moins forte intensité de machines et de matériel ainsi que de technologies nouvelles.

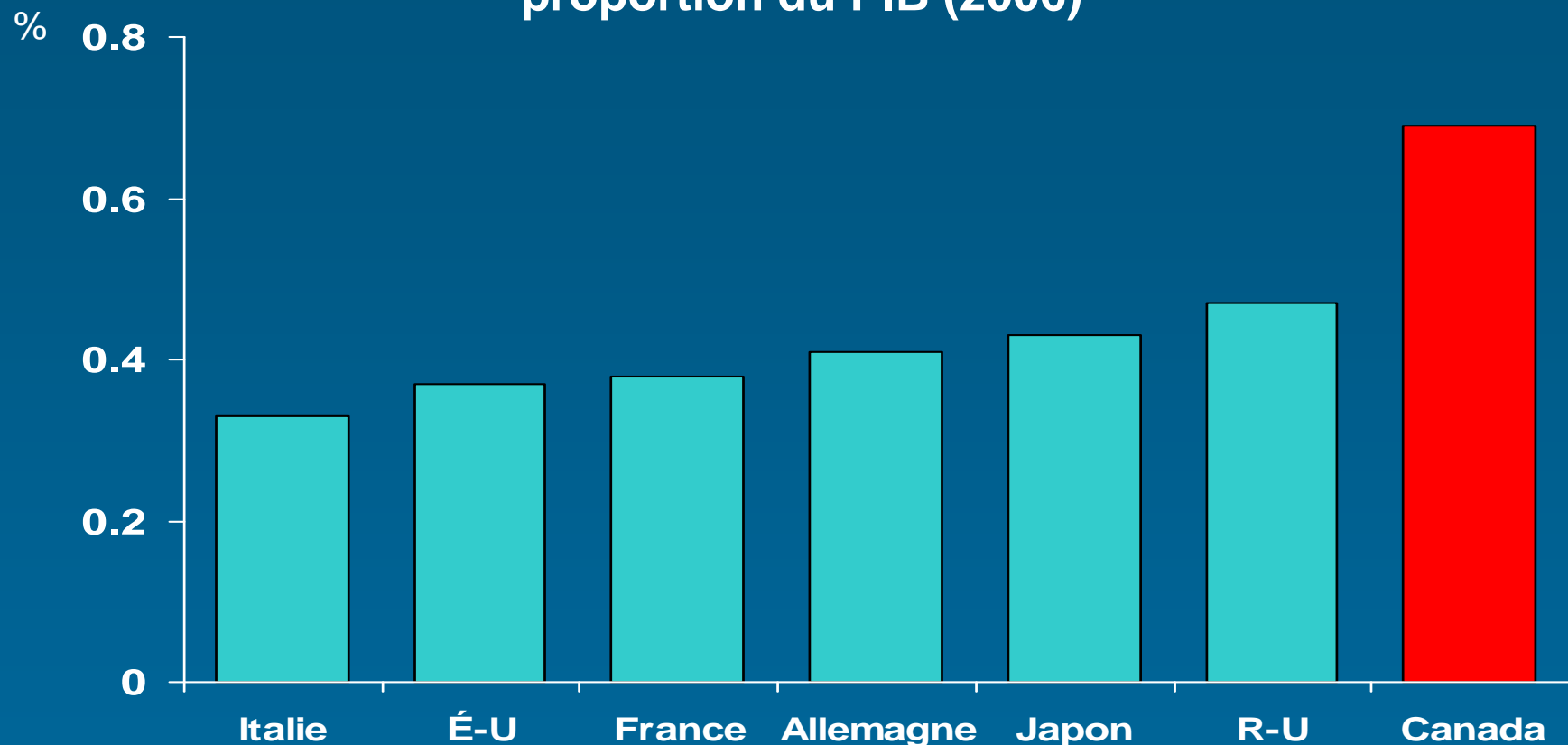
Ratio capital-production au Canada exprimé en pourcentage du ratio américain (2003)



Source : Baldwin et coll. (2008), *L'intensité de capital au Canada et aux États-Unis, 1987 à 2003*.

Innovation : Le Canada arrive bon premier pour le financement des travaux de R-D dans le secteur de l'enseignement supérieur.

Dépenses de R-D dans le secteur de l'enseignement supérieur en proportion du PIB (2006)

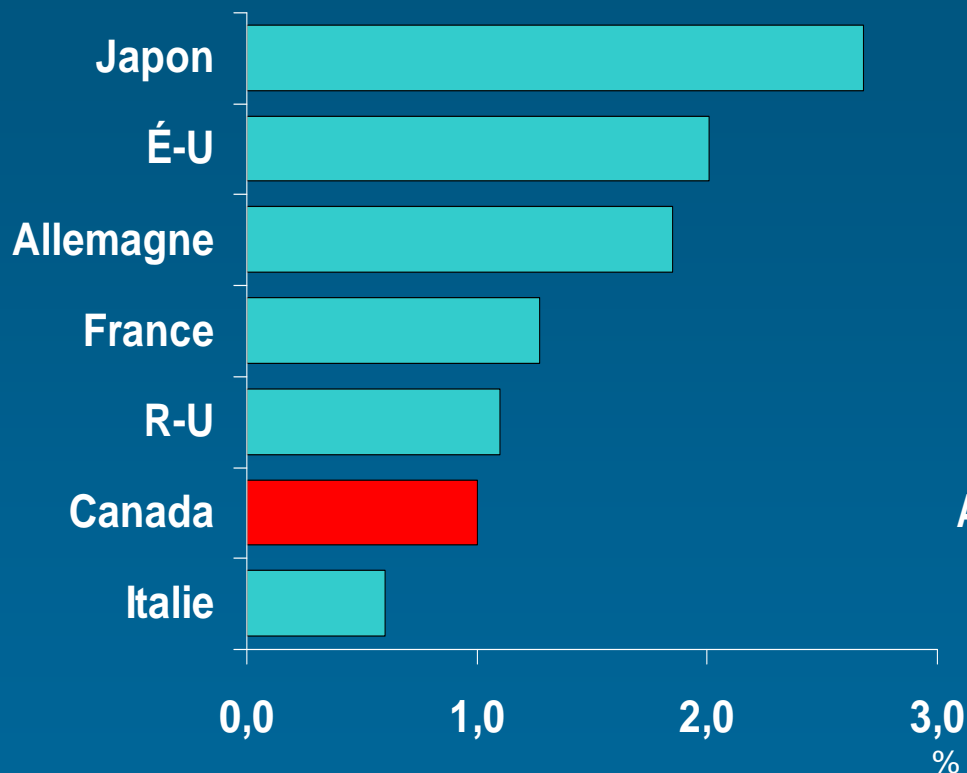


Rang du Canada parmi 32 pays de l'OCDE : 2^e

Source : *Science, technologie et industrie – Perspectives de l'OCDE* (2008). Nota : Données de 2006 ou de l'année la plus récente pour laquelle des données sont disponibles.

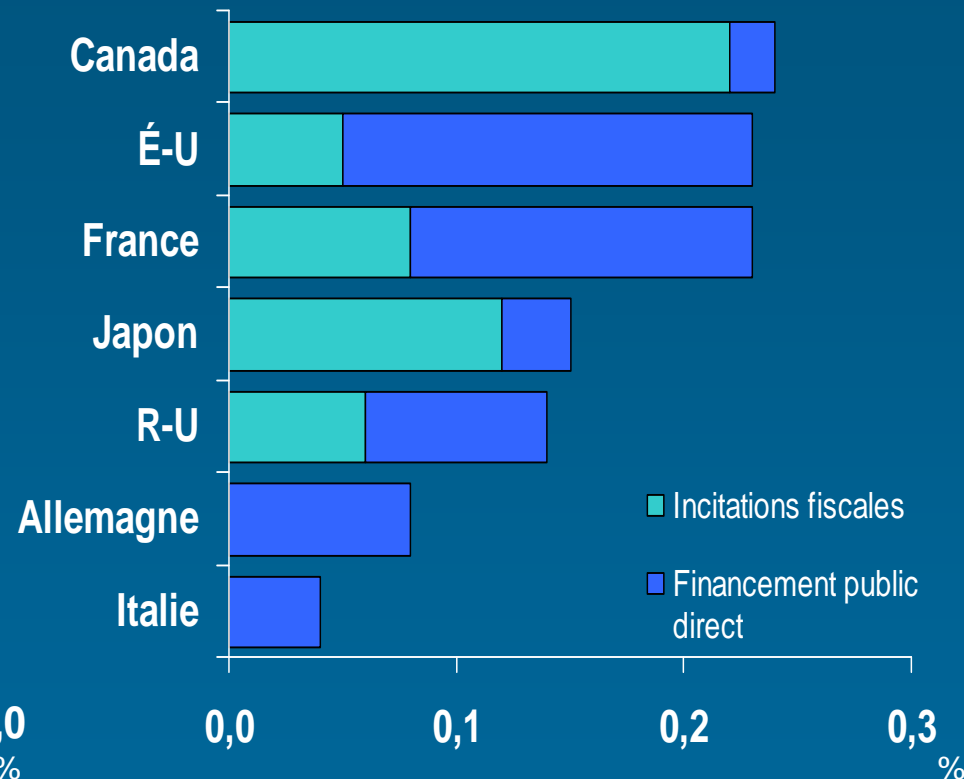
Innovation : En dépit d'incitations généreuses offertes par l'État, les entreprises canadiennes investissent moins que celles d'autres pays dans la R-D.

Dépenses de R-D des entreprises en proportion du PIB (2008)



Rang du Canada parmi 30 pays : 16^e

Financement public de R-D des entreprises en proportion du PIB (2008)

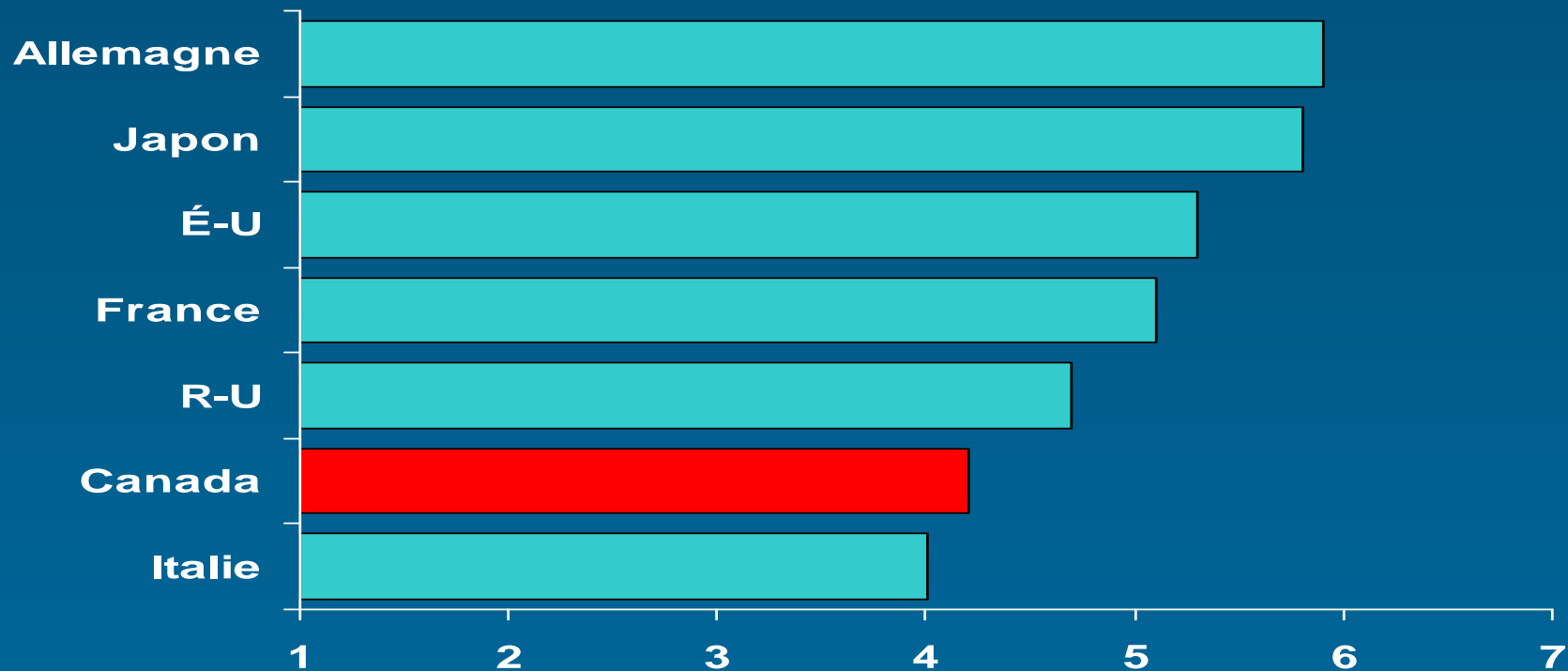


Rang du Canada parmi 30 pays de l'OCDE : 2^e

Source : OCDE, *Mesurer l'innovation – Un nouveau regard* (2010). Nota : Données de 2006 ou de l'année la plus récente pour laquelle des données sont disponibles.

Innovation : Les entreprises canadiennes misent davantage sur l'imitation que sur l'innovation.

Indice de l'innovation, pays du G7
(moyenne pondérée pour 2009-2010, enquête)

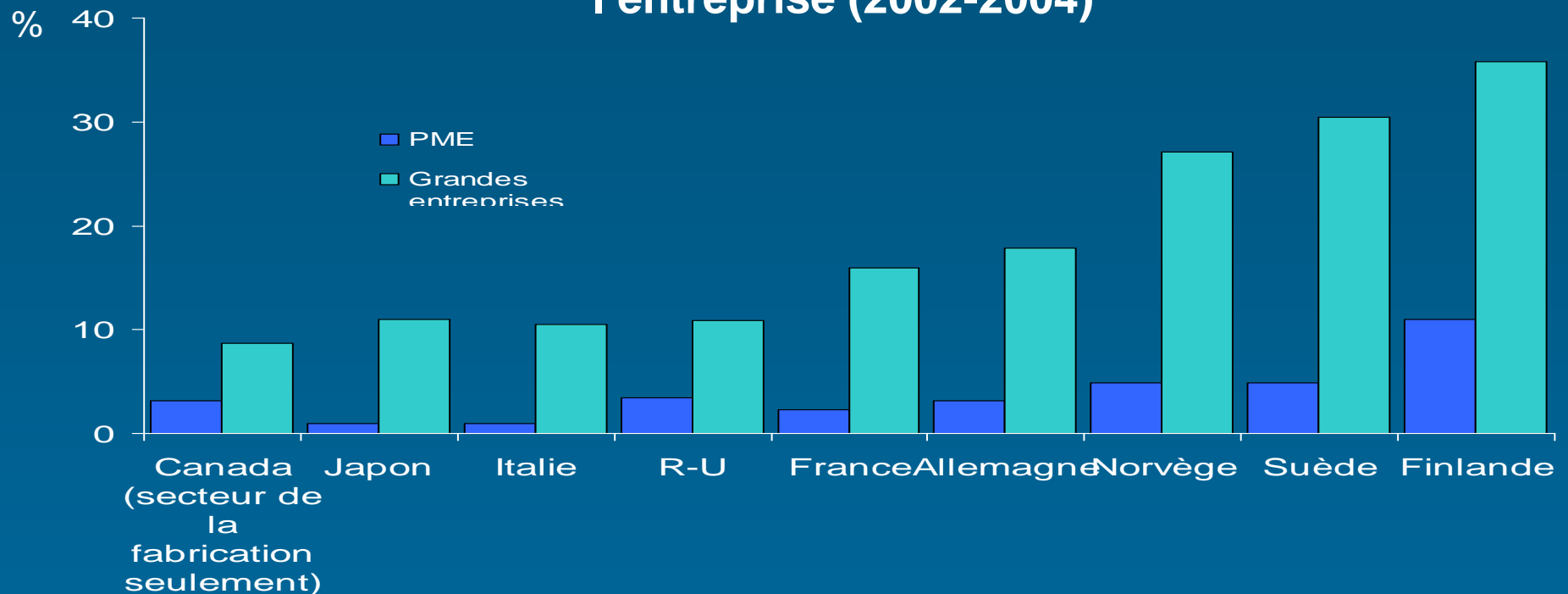


Rang du Canada parmi 32 pays de l'OCDE : 17^e

Source : *The Global Competitiveness Report* (2010-2011). Nota : Indice fondé sur les réponses données à la question : Dans votre pays, comment les entreprises procèdent-elles pour se doter de technologies? 1 = En imitant d'autres pays; 7 = En menant des recherches et en lançant de nouveaux produits et procédés.

Innovation : Les entreprises canadiennes collaborent moins avec les établissements de recherche publics que celles d'autres pays.

Entreprises collaborant avec des établissements publics et des établissements d'enseignement supérieur, selon la taille de l'entreprise (2002-2004)



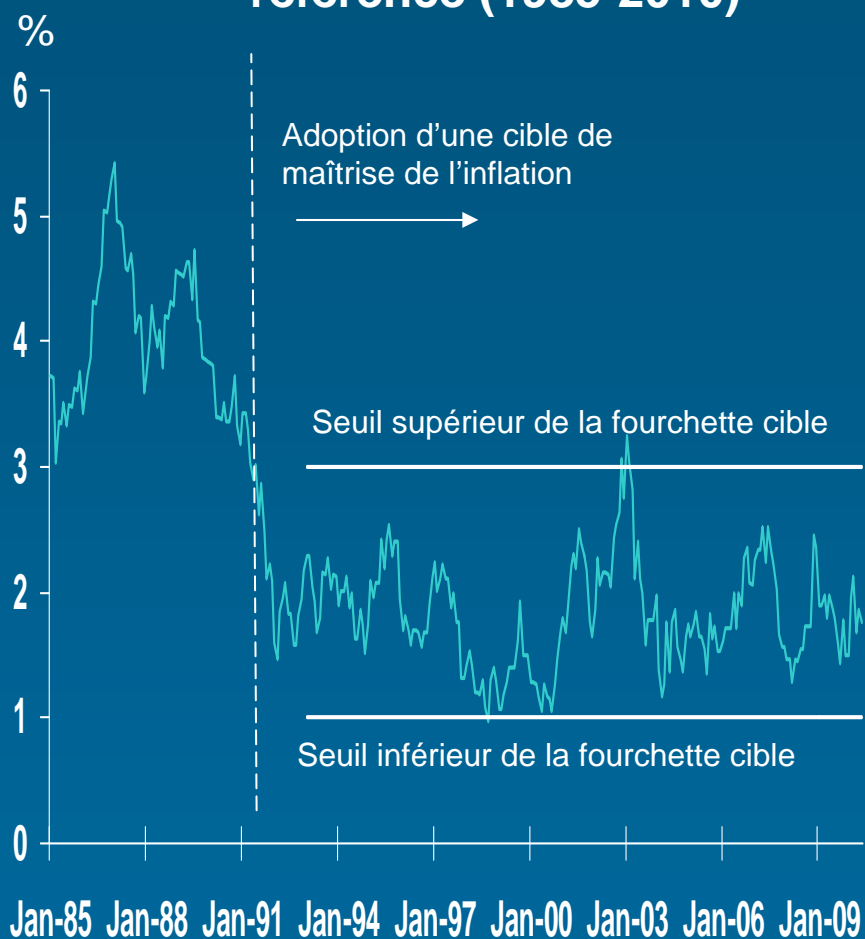
Parmi 26 pays de l'OCDE, les PME canadiennes se classent 14^{es} et les grandes entreprises canadiennes, 24^{es}.

Sources : *Science, technologie et industrie : Tableau de bord de l'OCDE (2007)*; calculs de Finances Canada. Nota : On définit la collaboration comme étant la participation active à des projets d'innovation menés conjointement avec d'autres organisations, celles-ci incluant ici des établissements publics, des instituts de recherche de l'État et des établissements d'enseignement supérieur.

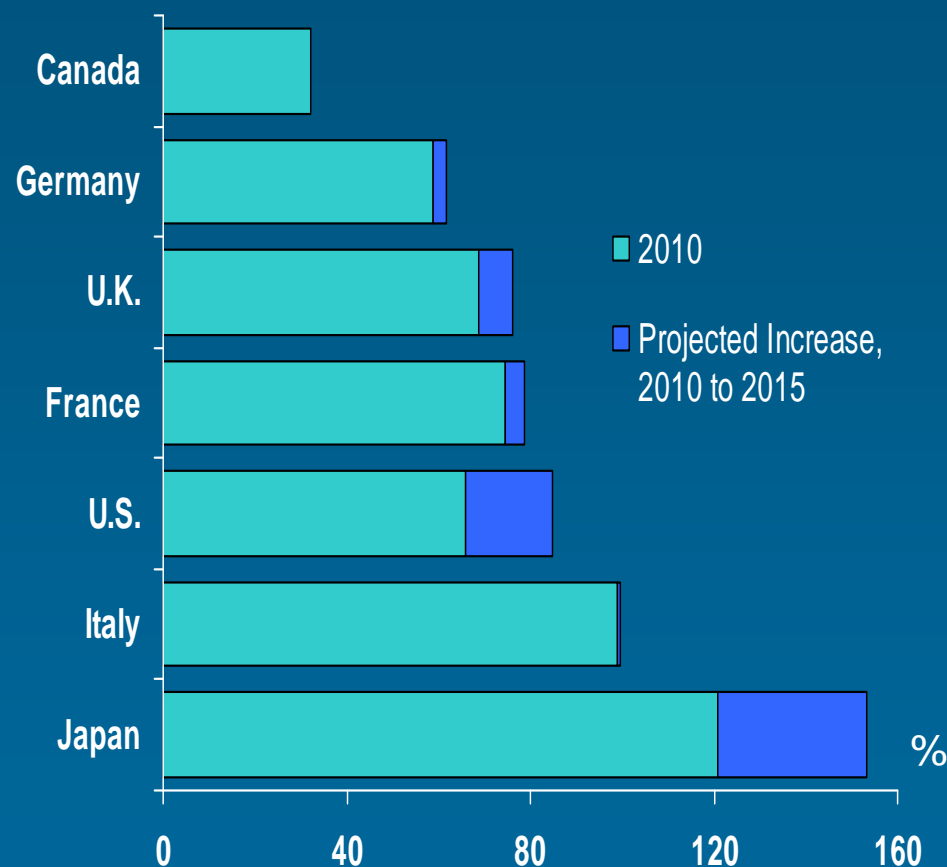
Cadre stratégique – Politiques macroéconomiques :

L'inflation au Canada est faible et la situation fiscale demeure la plus solide parmi tous les pays du G-7.

Inflation mesurée par l'indice de référence (1985-2010)



Dette publique nette totale en pourcentage du PIB, pays du G-7 (2010-2015)

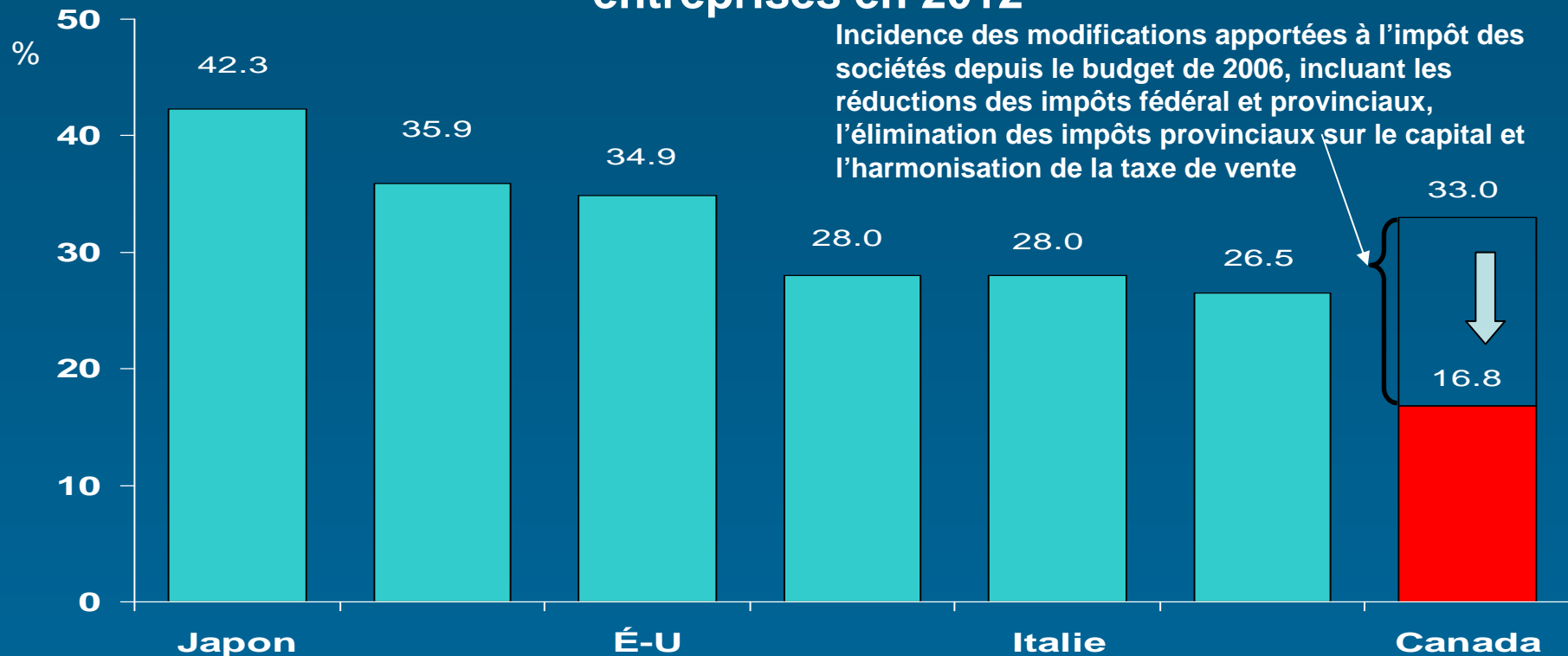


Cadre stratégique– Ouverture de l'économie: Bien que le Canada a beaucoup fait pour améliorer l'ouverture de l'économie, il reste encore à faire.

- Commerce
- Même si les droits de douane applicables aux produits non agricoles ont diminué de façon marquée, ceux qui s'appliquent aux produits agricoles demeurent élevés, de même que les droits de douane en vigueur sur des marchés émergents.
- Le commerce entre le Canada et les marchés émergents demeure bas. Une nouvelle stratégie pourrait comporter l'expansion des relations commerciales avec ces pays (règles d'origine de l'ALENA).
- L'investissement direct étranger (IDE)
- Le Canada se classe premier au sein du G-7 en ce qui a trait aux investissements directs de l'étranger dans les secteurs primaires et de la fabrication.
- Toutefois, cela est compensé par la faiblesse des IDE dans le secteur des services.

Cadre stratégique – Fiscalité : De tous les pays du G-7, c'est au Canada que le taux d'imposition des nouveaux investissements des entreprises est le plus bas.

Taux d'imposition des nouveaux investissements des entreprises en 2012



Le taux moyen d'imposition des nouveaux investissements des entreprises dans les pays de l'OCDE s'établira à 20,8 % en

Source : Finances Canada.

Nota : Ce graphique présente le taux effectif marginal d'imposition des nouveaux investissements des entreprises, en tenant compte des mesures annoncées au 1^{er} septembre 2010, mais en excluant le secteur des ressources naturelles et le secteur financier ainsi que les dispositions fiscales rattachées à la recherche-développement.

Cadre stratégique – Les progrès accomplis depuis 2006 en vue de mettre en œuvre le plan économique *Avantage Canada* continueront de favoriser la croissance économique et l'augmentation de la productivité au cours des prochaines années.

Avantage financier

- ✓ Réduction de la dette fédérale et prise de mesures vigoureuses pour faire face à la crise financière mondiale

Avantage fiscal

- ✓ Le taux d'imposition des nouveaux investissements des entreprises est le plus bas de tous les pays du G-7
- ✓ Création du CELI et de la PFRT, et réduction du taux d'imposition du revenu des particuliers

Avantage entrepreneurial

- ✓ Mesures faisant du Canada une zone franche pour les industries de la fabrication

Avantage du savoir

- ✓ Investissements ciblés dans les gens, le matériel et la recherche
- ✓ Rationalisation du système d'immigration

Avantage infrastructurel

- ✓ Investissements accrus et accélérés dans les infrastructures essentielles à l'échelle du pays

Plusieurs forces du marché et tendances à long terme auront des effets déterminants sur la compétitivité et la productivité du Canada dans l'avenir.

- **Vigueur du dollar canadien**
- **Concurrence plus forte de la part des économies émergentes**
- **Vieillesse de la population**
- **Augmentation de la part du secteur des services**